

## Currículum vitae

### Dades personals:

Llinatges i nom: Pedro Carreño López

Lloc i data de naixement: Barcelona, 12/02/1964

A/e de contacte:

### Formació acadèmica:

- Licenciado en Medicina y Cirugía. Universidad de Barcelona. (1988).
- Máster en Periodismo y Comunicación. Universidad Politécnica de Catalunya. (1990).
- Curso "Técnicas de Negociación Eficaz". Institut Català de Tecnologia. (Marzo 1999).
- Curso "IP-VPN". Institut Català de Tecnologia. (Abril 2000).
- Curso "Microsoft Project". New Horizons (Junio 2000).
- Curso intensivo de alemán. Academia Da Vinci (Noviembre 2006). (234 h.).
- Redes TCP/IP. LM Communication Data. Mayo 2007.

### Experiència professional: *(breu descripció de les tasques, projectes i objectius complits.)*

**Optimum Ventas.** Director de Operaciones en Levante. Enero de 2015 – Febrero 2020.

Consultoría de procesos comerciales para dar soporte a las áreas de ventas de empresas de cualquier sector. Auditorías comerciales, formación, estudios de mercado, procesos de innovación, implantación y externalización. Clientes significativos: SegurCaixa, U energía, Habitissimo, Istobal, Agrupació Mútua, Envera, Enveca, Ajuntament de Calvià, Ayuntamiento de Santander, Tirme, Hits Mobile, Licitaciones.es, etc. Formación para emprendedores en Palma Activa e IFOCCalvià.

**Orange. France Telecom S.A.** KAM Grandes Cuentas Illes Balears. Julio 2012 – diciembre 2014.

Venta de servicios de telecomunicaciones a empresas en el ámbito territorial de Baleares. Empresas y Administraciones Públicas. Clientes significativos: Proyecto Mercapalma, Autoritat Portuària de Balears, Ajuntament d'Alcúdia, OK Rent a Car, etc.

**Teldat S.A.** Director de Grandes Cuentas (Dpt Comercial Barcelona). Marzo de 2007 – Julio 2012.

Empresa dedicada al diseño y fabricación de routers corporativos, sistemas de telefonía IP, digital signage y otras soluciones de comunicaciones. Responsable de apertura de mercados y relación con operadores (especialmente Telefónica, además de BT, Orange u Ono). Clientes significativos: AAPP, Entidades Financieras (Caixa Catalunya, Banc Sabadell, Caixa Laietana) Abertis Telecom, Aigües Ter-Llobregat, etc.

**Funcionatech SL.** Responsable de comercialización online y evaluación de productos. Julio de 2006 - Marzo 2007.

Empresa comercializadora de productos y soluciones tecnológicas. Funciones de representación comercial, evaluación tecnológica y desarrollo de proyectos comerciales online. Comercialización de, entre otros, sistemas de Control de Infracciones Dinámica, hardware on demand, productos de seguridad informática, etc.

**UBQ's business SA.** Director de Desarrollo de Producto. Febrero 2002 - Junio 2006.

Empresa centrada en el desarrollo y comercialización de una aplicación de software orientada al trabajo colaborativo en entornos corporativos. En las fases de desarrollo, responsable tareas de benchmarking, definición de especificaciones y coordinación de los programadores (situados en Italia, Finlandia y España). Con el producto ya desarrollado, representación comercial del mismo (presencia en SIMO 2005, stand de Microsoft). Documentación del software, tanto en su versión legal (procesos de registro y patente) como los diversos manuales de usuario. Interlocutor con Microsoft Corp. para certificación del producto y negociación de transferencia de tecnología.

**EducaWorld.** Director de Contenidos. Noviembre 2000 – Septiembre 2001.

Empresa del Grupo CEAC orientada a la creación de un portal vertical educativo ([www.aprentia.com](http://www.aprentia.com)). Responsabilidad sobre canal de venta B2C, contenidos editoriales, diseño gráfico, usabilidad del entorno, creación y mantenimiento de directorio de recursos formativos y servicios de atención al usuario, además de la elaboración y seguimiento del plan de negocio del área. Negociación con proveedores de contenidos (bases de datos, noticias, pruebas de aptitud, juegos, etc.), consultores de diseño y equipo de tecnología. Coordinación de procedimientos con el área comercial y el área de organización.

**Cable i Televisió de Catalunya (Menta).** Coordinador de Grandes Cuentas. Marzo 1999 – Noviembre 2000.

Subárea de nueva creación en la empresa, que requirió la creación, definición y desarrollo de los procesos de implantación y gestión de proyectos de telecomunicaciones para los clientes con las direcciones de Construcción, Tecnología, Gestión de Red, Marketing y Atención al Cliente.

Coordinación del equipo de ventas de Grandes Cuentas y los procesos de ingeniería pre y postventa. Gestión de procesos comerciales y creación del sistema de reporting del grupo.

Participación en el proyecto *Correu Ciutadà* del Ayuntamiento de Barcelona (*webmail* gratuito para ciudadanos de Barcelona). Otros clientes: Endesa (proyecto de conexión Internet por red eléctrica), Flaix FM, Barcelona Activa, IMI, Ferrocarrils de la Generalitat, etc.

**Telefónica Servicios Avanzados de Información (TSAI).** Jefe de Proyectos. Mayo 1997 – Marzo 1999.

Análisis y gestión de recursos para creación de proyectos *online*.

Coordinación con clientes, proveedores internos o externos y área comercial para la puesta en marcha de los proyectos a implantar.

Participación, entre otros, en proyectos de acceso masivo a Internet para la Caixa (uno de los primeros en España), Banc Sabadell o Deutsche Bank. También fueron frecuentes los proyectos relacionados con servicios de información (hosting / housing) o de conectividad para clientes como Port Aventura, Nestlé, Forum Universal de las Culturas Barcelona 2004, Chupa Chups, Gas Natural Informática, Educalia, Soltour, etc.

**Servicom.** Diversos cargos: Subdirector dpt. Sysops (responsables de la creación de contenido informativo online). Coordinador Servicom Catalunya. Director de Formación. Febrero 1994 – Mayo 97.

Creación del primer departamento de contenidos para Internet en España, tanto sobre plataforma propietaria (FisrtClass) como en entorno web. Proyecto de transferencia de *know-how* a World Online (Holanda) para la creación de un área de contenidos propia.

Especialidad en análisis y dirección de proyectos de implantación de Internet en empresas y organización de información para elaboración de recursos *online*. Primeros proyectos web en 1995. Creación de primeras ofertas comerciales para proyectos online.

Creación e impartición de cursos sobre Internet tanto genéricos como personalizados a requerimiento de clientes (*Internet para psiquiatras*, para Laboratorios Almirall).

**Càrrecs públics ocupats:** (*AGE, Govern autonòmic, municipal, empreses públiques, etc.*)

--

**Altres mèrits:**

**European University.** Profesor de *Information Systems Management*. Asignatura del Master in Business Administration (MBA) de la Universidad (la docencia se impartía en inglés.) Cursos 1998-99 y 1999-2000.

**Institut Català de Tecnologia (ICT).** I Fòrum Internet-Empresa. Mesa de Comercio Electrónico. Ponencia sobre "InfoMall, la plataforma de comercio electrónico de Telefónica". Mayo 1998.

**Universidad Pompeu Fabra (Barcelona).** Master en Comunicación Científica. Director de Workshop sobre localización de información médica en Internet. Marzo 1997.

**Universidad Politécnica de Catalunya.** Ponente en la mesa redonda "El Comercio electrónico en Internet". Noviembre 1996.

**Universidad de Barcelona (Fundación Bosch i Gimpera).** Director del curso "Internet e Intranet. Ventajas económicas para la empresa". Octubre 1996.

**Universitat Ramon Llull. InforDoc'96.** Ponente: "Incidencia de las nuevas tecnologías de la información en las profesiones sanitarias". Junio 1996.

**Revista CNR.** Colaborador desde noviembre 1998. Temas de Tecnologías de la Información y difusión de conocimientos médicos. Sección fija a partir del número de junio de 2000: directorios de Internet sobre temas monográficos y sección "Bit-brico".

**Cadena 40 Principales.** Temporada 1997 -1998. Colaborador en *Internight*, programa dirigido por Juanma Ortega sobre Internet y tecnologías digitales.

**Periódico El Observador.** Redactor secciones sociedad y reportajes. Especialización en temas sanitarios y científicos. Artículos para la sección de opinión. Edición de textos. Coordinación del proceso de filmación de páginas. Julio 1991 - Noviembre 1993.

Dominio del inglés en todos los niveles de relación, lectura y escritura.

Nivel alto de comprensión de italiano hablado y escrito.

Aficiones: rugby, btt, fotografía, cine clásico.

Palma, 24 de febrer de 2020

Signatura,

